

A oportunidade dos equipamentos reconicionados



Ruben Soares
Diretor Executivo da Samsys



A necessidade de manter um nível de investimento contínuo nas tecnologias e sistemas de informação é amplamente reconhecida, não só porque há requisitos legais que o podem exigir mas também porque a tecnologia evolui, criando novas oportunidades e desafios. Um dos desafios é o de as empresas que trabalham no mesmo mercado que nós evoluírem e tornarem-se mais rápidas que nós a responder aos desafios que esse mer-

dos equipamentos, de forma a ampliar o seu tempo de vida, ou então pela implementação de upgrades pontuais a esses equipamentos. Noutra abordagem, pode-se optar por explorar soluções SaaS web, que normalmente implicam recursos menores no que diz respeito a servidores e mesmo equipamentos pessoais. Cada vez mais esta é uma tendência que se impõe, tendo como exemplo disto nomeadamente o Office 365, no que diz respeito a ferramentas de produtividade ou as versões SaaS de softwares de gestão nacionais com o Sage, PHC, XD, só para nomear alguns.

Finalmente, e porque para algumas situações não críticas não necessitamos de um equipamento novo, ou porque um equipamento de nível de entrada para uma empresa pode ser um topo de gama para outra, acreditamos que faz sentido aproveitar oportunidades certificadas de equipamentos reconicionados. Temos verificado nos nossos clientes que estes equipamentos, que são submetidos a um processo de funcionamento e certificação por um parceiro autorizado, quando cuidadosamente selecionados e enquadrados nas necessidades específicas dessas empresas, respondem de forma eficaz e

Porque um equipamento de nível de entrada para uma empresa pode ser um topo de gama para outra, acreditamos que faz sentido aproveitar oportunidades certificadas de equipamentos reconicionados



cado lhes coloca. E as nossas empresas têm que ir atrás. Têm que manter e ampliar a sua capacidade de resposta que está cada vez mais ligada às ferramentas e soluções tecnológicas que usam e têm disponíveis. Existem várias estratégias para o conseguir, cada uma com prós e contras, cada uma com contexto de aplicabilidade específicos ou simplesmente de acordo com os recursos financeiros disponíveis à empresa num determinado momento. Uma das oportunidades, por vezes descuidada, tem a ver com a criação e implementação de planos de manutenção preventiva

Quando os recursos assim o permitem, existe ainda a possibilidade de adquirir soluções novas, algo que será sempre recomendável quando estamos a falar de equipamentos de importância crítica para a empresa, nomeadamente servidores primários, alguns equipamentos de rede e backups, entre outros. Muito embora os investimentos aqui sejam mais avultados, atualmente existem um conjunto de ferramentas e oportunidades que poderão ajudar a operacionalizar estes negócios como algumas soluções de renting de TI ou projetos de apoio do Portugal 2020.

financeiramente muito vantajosa, pelo que são uma solução a ter cada vez mais em conta. Sejam servidores não críticos, impressoras ou até monitores para aquele equipamento que só ligamos de vez em quando, a opção dos equipamentos reconicionados é algo que faz cada vez mais sentido, principalmente para manter capacidade de investimento noutras soluções verdadeiramente críticas e/ou que o vão ajudar a ter aquela vantagem competitiva de que necessitava para se manter à frente do seu setor.